|  |
| --- |
| Приложение № 2к приказу Заместителя Председателя Правления Национальной палаты предпринимателейРеспублики Казахстан «Атамекен»от 27.12.2019г. №266 |
| **Профессиональный стандарт:** **«Деятельность агентов по оптовой торговле топливом, рудами, металлами и химическими веществами»** |
| **Глоссарий**В настоящем профессиональном стандарте применяются следующие термины и определения:**Адресная сделка -** биржевая сделка, заключенная по предварительной двусторонней договоренности покупателя и продавца биржевого товара;**Биржевая торговля** - предпринимательская деятельность по реализации биржевых товаров, осуществляемая на товарной бирже путем проведения торгов, в том числе электронных, регистрации и оформления сделок;**Биржевое обеспечение** – денежное обеспечение, вносимое на возвратной основе участниками биржевой торговли клиринговому центру товарной биржи для участия в биржевых торгах в качестве обеспечения исполнения своих обязательств по заключаемым биржевым сделкам;**Биржевой брокер** (далее – брокер) – юридическое лицо, осуществляющее свою деятельность на товарной бирже на основании лицензии, выдаваемой уполномоченным органом в области регулирования торговой деятельности, в соответствии с Законом Республики Казахстан «О разрешениях и уведомлениях», создаваемое в организационно-правовой форме акционерного общества или товарищества с ограниченной ответственностью и совершающее сделки с биржевым товаром по поручению, за счет и в интересах клиента;**Биржевой дилер** (далее – дилер) – юридическое лицо, осуществляющее свою деятельность на товарной бирже на основании лицензии, выдаваемой уполномоченным органом в области регулирования торговой деятельности, в соответствии с Законом Республики Казахстан «О разрешениях и уведомлениях», создаваемое в организационно-правовой форме акционерного общества или товарищества с ограниченной ответственностью и совершающее сделки с биржевым товаром в своих интересах и за свой счет, а также по поручению клиента;**Биржевой сбор** – комиссия, взимаемая товарной биржей с участников торгов за организацию биржевых торгов;**Биржевой товар** - товар, не изъятый из оборота или не ограниченный в обороте, в том числе срочный контракт, допущенный товарной биржей к биржевой торговле, за исключением недвижимого имущества и объектов интеллектуальной собственности;**Биржевые торги** - процесс, проводимый в рамках правил биржевой торговли, направленный на совершение сделок по биржевым товарам; 9) участники биржевой торговли - клиенты, брокеры и дилеры, взаимодействующие на товарной бирже по установленным правилам биржевой торговли;**Внутренние документы товарной биржи** - документы, которые регулируют условия и порядок деятельности участников на товарной бирже, работу товарной биржи, ее органов, структурных подразделений, оказание услуг, порядок и размер их оплаты;**Гарантийный фонд -** денежный фонд, формируемый биржей за счет собственных средств в целях обеспечения исполнения заключенных на бирже сделок;**Клиент** - физическое или юридическое лицо, пользующееся услугами брокера и (или) дилера для совершения сделок с биржевым товаром;**Клиринговая организация** – организация, осуществляющая клиринговое обслуживание биржевых сделок на основании соответствующего договора о клиринговом обслуживании, заключенного с товарной биржей;**Клиринговый центр** – специально организованное структурное подразделение товарной биржи для клирингового обслуживания заключаемых на данной бирже биржевых сделок либо самостоятельная клиринговая организация, с которой товарная биржа заключила договор о клиринговом обслуживании;**Котировка биржевых товаров** - цена спроса и (или) предложения, объявленная по биржевым товарам в определенный момент времени на товарной бирже;**Кросс-сделка** - биржевая сделка, при которой брокер, действуя по поручению двух разных клиентов либо исполняя поручение на самого себя, выступает как со стороны продавца, так и со стороны покупателя;**Маклер** – работник товарной биржи, уполномоченный осуществлять регистрацию биржевых сделок, совершенных участниками биржевых торгов;**Опционная сделка** - биржевая сделка, объектом которой является опцион;**Правила биржевой торговли** – документ, устанавливающий порядок ведения биржевой торговли для каждой товарной биржи, разработанный на основе типовых правил биржевой торговли;**Приказ** - документ, представляемый клиентом брокеру и (или) дилеру с указанием осуществления определенного действия на товарной бирже в отношении конкретных биржевых товаров;**Режим двойного встречного аукциона** - режим торговли, при котором биржевые сделки заключаются анонимно в результате конкуренции продавцов и покупателей, а цена на биржевой товар устанавливается на уровне равновесия спроса и предложения;**Режим классической торговли** - режим торговли, при котором заключаются адресные сделки между известными друг другу покупателями и продавцами по договорной цене биржевого товара;**Режим стандартного аукциона** - режим торговли, при котором биржевые сделки заключаются в ходе аукциона на понижение или повышение по наилучшей цене для покупателя (продавца) - инициатора аукциона;**Режим торговли** – совокупность условий объявления заявок и заключения сделок в торговой системе товарной биржи;**Спот-товар** - товар, находящийся на складе, с немедленной поставкой или с поставкой его в будущем;**Срочный контракт** - контракт на безусловную или условную куплю-продажу базового актива с отсроченным исполнением, к нему относятся фьючерс, опцион;**Страховой фонд** - денежный фонд, формируемый биржей и (или) ее клиринговым центром за счет обязательных взносов членов биржи в целях обеспечения исполнения заключенных на бирже сделок;**Товарная биржа** – юридическое лицо, созданное в организационно–правовой форме акционерного общества, осуществляющее организационное и техническое обеспечение торгов путем их непосредственного проведения с использованием торговой системы товарной биржи;**Торговая сессия** – период времени торгового дня, в течение которого трейдеры выставляют в торговую систему товарной биржи заявки на покупку (продажу) товара и по ним заключаются биржевые сделки.**Торговая система товарной биржи** - комплекс материально-технических средств, электронной торговой системы, внутренних документов товарной биржи и иных необходимых активов и процедур, с использованием которых осуществляются торги с заключением сделок с биржевыми товарами между участниками торгов на товарной бирже;**Торговый день** – день работы товарной биржи, в течение которого ею проводятся биржевые торги;**Трейдер** – работник участника биржевых торгов, уполномоченный им на осуществление в торговой системе товарной биржи действий, связанных с заключением сделок от имени участника биржевых торгов, и зарегистрированный товарной биржей в установленном ею порядке;**Уполномоченный орган в области регулирования торговой деятельности** (далее - уполномоченный орган) - центральный исполнительный орган, осуществляющий государственное регулирование и координацию в сфере торговой деятельности;**Фьючерсная сделка** – биржевая сделка, объектом которой является фьючерс;**Цена открытия** – цена, с которой начинаются биржевые торги, либо цена первой совершенной биржевой сделки по конкретному биржевому товару (группе товаров) на конкретном биржевом торге;**Член товарной биржи** - брокер и (или) дилер, имеющие в соответствии с законодательством Республики Казахстан право на осуществление сделок с биржевым товаром в порядке, предусмотренном внутренними документами товарной биржи;**Электронная торговая система товарной биржи** - комплекс вычислительных средств, программного обеспечения, баз данных, телекоммуникационных средств и другого оборудования товарной биржи, необходимый для проведения электронных биржевых торгов и обеспечивающий автоматизацию процесса заключения биржевых сделок, а также сбора, хранения, обработки и раскрытия информации;**Электронные биржевые торги** - процесс проведения биржевых торгов, в которых участвуют авторизованные трейдеры биржевых брокеров (биржевых дилеров), заключающие биржевые сделки на основе электронных заявок, поданных в электронную торговую систему. |
| **1. Паспорт профессионального стандарта** |
| Название Профессионального стандарта: | Деятельность агентов по оптовой торговле топливом, рудами, металлами и химическими веществами  |
| Номер Профессионального стандарта: |  |
| Названия секции, раздела, группы, класса и подкласса согласно ОКЭД: | G Оптовая и розничная торговля; ремонт автомобилей и мотоциклов46 Оптовая торговля, за исключением торговли автомобилями и мотоциклами46.1 Оптовая торговля за вознаграждение или на договорной основе46.12 Деятельность агентов по оптовой торговле топливом, рудами, металлами и химическими веществами46.12.0 Деятельность агентов по оптовой торговле топливом, рудами, металлами и химическими веществами |
| Краткое описание профессионального стандарта: | Деятельность агентов по оптовой торговле топливом, рудами, металлами и химическими веществами включает осуществление оптовой торговли топливом, рудами, металлами и химическими веществами, включая удобрения. |
| **2. Карточки профессий** |
| Перечень карточек профессий: | Брокер на товарной бирже (финансовый) | 6 уровень ОРК. |
| Маклер | 6 уровень ОРК. |
| Трейдер | 6 уровень ОРК. |
| **КАРТОЧКА ПРОФЕССИИ:** **БРОКЕР НА ТОВАРНОЙ БИРЖЕ (ФИНАНСОВЫЙ)** |
| Код: | 3311-4-002 |
| Код группы: | 3311-4 |
| Профессия:  | Брокер на товарной бирже (финансовый) |
| Другие возможные наименования профессии: |  |
| Квалификационный уровень по ОРК: | 6 |
| Цель деятельности: | Осуществление деятельности на товарной бирже и совершение сделок с биржевым товаром по поручению, за счет и в интересах клиента. |
| Трудовые функции: | Обязательные трудовые функции: | 1. Анализ и оценка рыночной конъюнктуры
 |
| 1. Установление деловых контактов покупателей и продавцов товаров.
 |
| 1. Совершение сделок на бирже по поручению, за счёт и в интересах клиента.
 |
| Дополнительные трудовые функции: | – |
| Трудовая функция 1:Анализ и оценка рыночной конъюнктуры  | **Задача 1:****Анализ динамики развития финансовых и товарных рынков** | **Умения:** |
| 1. Использовать открытые источники информации.
2. Использовать информационные базы данных.
3. Проводить фундаментальный анализ рынка.
4. Проводить технический анализ рынка.
 |
| **Знания:** |
| 1. Индексы товарооборота, физического объёма товарооборота и индексы цен.
2. Наиболее известные фондовые индексы.
3. Принципы и порядок исчисления индексов.
4. Методы оценки тенденций биржевого рынка.
5. Содержание ценового анализа.
6. Математические и статистические методы анализа
7. Перечень и функционал специализированного программного обеспечения.
 |
| **Задача 2:****Анализ и оценка отдельных ценных бумаг и товаров** | **Умения:** |
| 1. Проводить оценку справедливой стоимости ценной бумаги или товара.
2. Применять статистические методы анализа.
3. Проводить анализ на основе бета-показателя
 |
| **Знания:** |
| 1. Особенности финансовых инструментов, ценных бумаг и товаров.
2. Виды ценных бумаг, биржевых товаров, их особенности и порядок обращения.
3. Содержание ценового анализа.
4. Разновидности численных методов анализа.
 |
| Трудовая функция 2:Установление деловых контактов покупателей и продавцов товаров. | **Задача 1:****Выполнение подготовительных работ для заключения сделки** | **Умения:** |
| 1. Определять требования участников сделки при покупке или продаже товаров, предоставлении услуг, а также при заключении коммерческих (валютных, кредитных) биржевых сделок, различных по степени доверия (договор комиссии, договор поручения).
2. Проверять соответствие количественных и качественных характеристик ценных бумаг или товара потребностям клиента.
 |
| **Знания:** |
| 1. Законодательные, иные нормативные правовые акты Республики Казахстан.
2. Методические и нормативно-технические материалы, касающиеся торгово-экономической деятельности.
3. Виды биржевых сделок.
4. Правила ведения переговоров об условиях покупки или продажи товара, оказания услуги.
5. Организация торговли, рекламной деятельности, проведения инвестиционных конкурсов, торгов и аукционов.
6. Правила составления аукционных каталогов.
7. Требования, предъявляемые к товару (услуге).
 |
| **Задача 2:****Выполнение сделок от имени и по поручительству клиентов** | **Умения:** |
| 1. Обеспечивать представление необходимых данных для подготовки аукционных каталогов,
2. Формулировать содержание заявки.
3. Устанавливать от имени клиента цены продажи и ее изменение, а также суммы сделки.
4. Вести переговоры о покупке или продаже по частному соглашению не проданных на аукционе товаров.
5. Применять алгоритм расчёта прибыли/убытков по методу с ежедневным денежным расчётом.
6. Проводить финансовые расчёты по всем видам финансовых инструментов .
7. Применять техники хеджирования кассовых сделок.
8. Рассчитывать прибыль/убыток по результатам хеджирования.
9. Применять графический и аналитический методы анализа прибыли.
10. Применять стратегии по всем видам финансовых инструментов.
11. Организовывать транспортировку товара, устанавливать стоимость доставки и оформлять взимание ее стоимости с клиента.
12. Выполнять расчетно-аналитические операции и работы по регистрации и оформлению биржевых документов.
 |
| **Знания:** |
| 1. Нормативно-правовые акты РК, регламентирующие торгово-экономическую деятельность.
2. Виды биржевых сделок.
3. Способы завершения фьючерсных и опционных контрактов.
4. Техника осуществления офсетной сделки.
5. Мероприятия по снижению риска на фьючерсном и опционном рынках.
 |
| Требования к личностным компетенциям | ЧестностьПорядочностьИсполнительностьОтветственностьВнимательностьКоммуникабельностьАккуратностьДисциплинированностьУравновешенность. |
| Связь с другими профессиями в рамках ОРК | 6 | Маклер |
| 6 | Трейдер |
| Связь с ЕТКС или КС | КС  | Брокер |
| Связь с системой образования и квалификации | Уровень образования:высшее | Специальность:Бакалавриат – 5В050600 «Экономика», 5B050900 «Финансы» | Квалификация:Бакалавр экономики (экономики и бизнеса), финансов |
| **КАРТОЧКА ПРОФЕССИИ:** **МАКЛЕР** |
| Код: | 3334-0-007  |
| Код группы: | 3334-0 |
| Профессия:  | Маклер |
| Другие возможные наименования профессии: |  |
| Квалификационный уровень по ОРК: | 6 |
| Цель деятельности: | Ведение торгов и регистрация устных согласий брокеров продавца и покупателя на заключение сделки. |
| Трудовые функции: | Обязательные трудовые функции: | 1. Исследование рыночной конъюнктуры
 |
| 1. Изучение участников торгов, экспертиза качества и оценка товаров
 |
| 1. Ведение биржевых торгов
 |
| Дополнительные трудовые функции: | – |
| Трудовая функция 1:Исследование рыночной конъюнктуры | **Задача 1:****Сбор, обработка, анализ и актуализация информации о биржевых инструментах** | **Умения:** |
| 1. Собирать информацию о состоянии рынков из открытых официальных источников.
2. Анализировать конъюнктуру внутреннего и внешнего рынка, информацию о продаваемых товарах и услугах, требования покупателей.
3. Проводить анализ и оценку развития различных отраслей экономики.
4. Формировать отчет по результатам исследования рыночной конъюнктуры.
 |
| **Знания:** |
| 1. Законодательные, иные нормативные правовые акты Республики Казахстан.
2. Методические и нормативно-технические материалы, касающиеся коммерческой деятельности.
3. Методы хозяйствования, закономерности и особенности развития экономики.
4. Виды биржевых сделок.
5. Методы изучения конъюнктуры рынка, его потенциала и тенденций развития.
 |
| **Задача 2:****Составление прогноза котировок на биржевые товары** | **Умения:** |
| 1. Составлять среднесрочные и долгосрочные тренды на основе фундаментального и технического анализа рынка.
2. Прогнозировать объемы биржевых сделок в зависимости от рыночной конъюнктуры.
 |
| **Знания:** |
| 1. Закономерности и особенности развития экономики.
2. Методы изучения конъюнктуры рынка, его потенциала и тенденций развития.
3. Методы проведения фундаментального и технического анализа рынка.
4. Основы статистики.
 |
| Трудовая функция 2:Изучение участников торгов, экспертиза качества и оценка товаров | **Задача 1:****Изучение участников торгов** | **Умения:** |
| 1. Собирать информацию об участниках торгов из открытых и официальных источников.
2. Изучать и анализировать результаты финансово-хозяйственной деятельности компании.
3. Проводить оценку финансовой устойчивости компании.
 |
| **Знания:** |
| 1. Основы финансов.
2. Основы бухгалтерского учета.
3. Методы оценки финансовой устойчивости компании.
4. Основы предпринимательского права.
 |
| **Задача 2:****Проведение экспертизы качества и оценки товаров** | **Умения:** |
| 1. Изучать качественные характеристики сырья, оборудования, продукции и услуг, являющихся предметом сделки.
2. Проводить предварительную оценку справедливой стоимости товара.
3. Составлять акт соответствия качества товара требованиям товарной биржи
 |
| **Знания:** |
| 1. Методы оценки стоимости товаров.
2. Основы стандартизации, сертификации и метрологии.
3. Основы биржевой торговли.
 |
| Трудовая функция 3:Ведение биржевых торгов | **Задача 1:****Регистрация и документальное оформление сделок** | **Умения:** |
| 1. Регистрировать устную договоренность продавца и покупателя.
2. Обеспечивать соответствие заключаемых договоров правовым нормам.
3. Оформлять надлежащим образом документы, подтверждающие сделку согласно внутренним правила биржи.
 |
| **Знания:** |
| 1. Законодательные, иные нормативные правовые акты Республики Казахстан.
2. Методические и нормативно-технические материалы, касающиеся коммерческой деятельности.
3. Порядок функционирования бирж.
4. Регламент и внутренние процедуры оформления сделок.
5. Правила определения размера комиссионных выплат по заключаемым договорам.
6. Порядок составления документации при оформлении сделок.
7. Гражданское, налоговое законодательство.
 |
| **Задача 2:****Разрешение споров, возникающих при совершении сделок** | **Умения:** |
| 1. Выяснить причину и предмет спора.
2. Проводить предварительную оценку выгод и издержек каждой из сторон, возникающих в результате спорной ситуации.
3. Выносить решение по возникшему спору на основе действующего законодательства и внутренних правил биржи.
 |
| **Знания:** |
| 1. Законодательные, иные нормативные правовые акты Республики Казахстан.
2. Методические и нормативно-технические материалы, касающиеся коммерческой деятельности.
3. Порядок функционирования бирж.
4. Регламент и внутренние процедуры оформления сделок.
5. Правила определения размера комиссионных выплат по заключаемым договорам.
6. Порядок составления документации при оформлении сделок.
7. Гражданское, налоговое законодательство.
8. Методы хозяйствования, закономерности и особенности развития экономики.
9. Правила организации и ведения бизнеса.
10. Виды биржевых сделок.
11. Навыки делового общения.
12. Организацию деловых контактов и биржевых сделок.
13. Основы социальной психологии.
14. Методы определения качества и порядок установления цен на сырье, оборудование, продукцию, имущество, услуги.
 |
| Требования к личностным компетенциям | ЧестностьПорядочностьИсполнительностьОтветственностьКоммуникабельностьВнимательностьАккуратностьДисциплинированностьУравновешенность Стрессоустойчивость. |
| Связь с другими профессиями в рамках ОРК | 6 | Брокер на товарной бирже (финансовый) |
| 6 | Трейдер |
| Связь с ЕТКС или КС | КС 2017 | Биржевой маклер |
| Связь с системой образования и квалификации | Уровень образования:высшее | Специальность:Бакалавриат – 5В050600 «Экономика», 5B050900 «Финансы» | Квалификация:Бакалавр экономики (экономики и бизнеса), финансов |
| **КАРТОЧКА ПРОФЕССИИ:** **ТРЕЙДЕР** |
| Код: | 3311-9-004 |
| Код группы: | 3311-9 |
| Профессия:  | Трейдер |
| Другие возможные наименования профессии: |  |
| Квалификационный уровень по ОРК: | 6 |
| Цель деятельности: | Управление отделом продаж, продажа товаров и услуг компании, расширение круга клиентов и поддержание партнерских отношений с ними. |
| Трудовые функции: | Обязательные трудовые функции: | 1. Анализ и прогноз конъюнктуры финансовых и товарных рынков.
 |
| 1. Планирование покупок и продаж ценных бумаг, товаров.
 |
| 1. Осуществление торговых операций и сделок на биржевых площадках.
 |
| Дополнительные трудовые функции: | – |
| Трудовая функция 1:Анализ и прогноз конъюнктуры финансовых и товарных рынков. | **Задача 1:****Сбор и обработка информации о биржевых торгах, оперативных сведений о хозяйственно-экономической деятельности эмитентов ценных бумаг и товаропроизводителей** | **Умения:** |
| 1. Применять программное обеспечение компьютерного моделирования рыночной ситуации.
2. Пользоваться поисковыми системами, информационными ресурсами для получения оперативных сведений о состоянии рынков, их отдельных сегментов, участниках.
3. Проводить фундаментальный анализ котировок ценных бумаг и товаров.
4. Формировать документацию по развитию рыночной ситуации.
 |
| **Знания:** |
| 1. Основы макро- и микроэкономики.
2. Основные ценные бумаги и товары, торгуемые на фондовых и товарных биржах.
3. Факторы, определяющие рыночную конъюнктуру на целевых рынках.
4. Основные программные средства доступа к информационным источникам в области трейдинга, а также программное обеспечение компьютерного моделирования и экономического анализа.
 |
| **Задача 2:****Составление прогноза котировок ценных бумаг и товаров** | **Умения:** |
| 1. Проводить технический анализ котировок ценных бумаг и товаров.
2. Применять программное обеспечение компьютерного моделирования рыночной ситуации.
3. Составлять краткосрочные и долгосрочные прогнозы цен на товары и ценные бумаги.
 |
| **Знания:** |
| 1. Методы проведения технического и фундаментального анализа котировок.
2. Основы макро- и микроэкономики.
3. Основные ценные бумаги и товары, торгуемые на фондовых и товарных биржах.
4. Факторы, определяющие рыночную конъюнктуру на целевых рынках.
5. Методы составления краткосрочных и долгосрочных прогнозов на финансовых и товарных рынках.
 |
| Трудовая функция 2:Планирование покупок и продаж ценных бумаг, товаров. | **Задача 1:****Формирование планов покупок и продаж ценных бумаг, товаров** | **Умения:** |
| 1. Подготавливать предложения по формированию плана закупок товаров или ценных бумаг.
2. Подготавливать коммерческие проекты и контроль их исполнения.
3. Готовить предварительный коммерческий и финансовый расчет рентабельности проекта/сделки.
 |
| **Знания:** |
| 1. Принципы составления плана закупок и продаж.
2. Особенности логистики закупок, складирования и транспортировки товарной группы.
3. Качественные и количественные характеристики ценных бумаг и товаров.
4. Методы и инструменты финансового обеспечения сделок.
5. Законы Республики Казахстан «О рынке ценных бумаг» и «О товарных биржах».
 |
| **Задача 2:****Управление рисками**  | **Умения:** |
| 1. Организовывать взаимодействие с брокерами, трейдерами и агентами, работающими на целевых рынках.
2. Использовать инсайдерскую и конфиденциальную информацию.
3. Выявлять и анализировать возможные риски в сфере торговли.
4. Использовать специализированное программное обеспечение.
5. Анализировать методологию ценообразования ценных бумаг и товаров
6. Осуществлять управление рисками.
7. Осуществлять хеджирование рисков.
 |
| **Знания:** |
| 1. Методы оценки рисков.
2. Методы управления рисками.
3. Методы хеджирования рисков.
4. Базисные правила и структура мировой и казахстанской биржевой торговли.
5. Основные методологии определения возможных рисков и инструменты управления рисками.
6. Структура и операционная деятельность товарной биржи.
7. Правила формирования цен на товары и ценные бумаги.
 |
| Трудовая функция 3:Осуществление торговых операций и сделок на биржевых площадках. | **Задача 1:****Подготовка к осуществлению торговых сделок** | **Умения:** |
| 1. Изучать условия сделок.
2. Анализировать участников торговых сделок.
3. Производить калькуляцию прибыльности сделки.
4. Учитывать и применять специфический ценовой инструментарий от фиксированной цены до формулы с привязкой к индикациям на альтернативные или близкие по качеству продукты.
5. Прогнозировать краткосрочные ценовые тенденции.
 |
| **Знания:** |
| 1. Правила ценообразования на товары и ценные бумаги.
2. Историческая база данных скидок, надбавок, эскалаций/деэскалаций, ценовых корректировок по качеству каждого конкретного продукта.
3. Типовые формы коммерческих документов.
4. Принципы, структура работы товарных бирж и методология формирования индикаций и котировок.
 |
| **Задача 2:****Совершение торговых сделок** | **Умения:** |
| 1. Использовать специальные программные продукты для осуществления трейдинга.
2. Размещать заказы на покупку/продажу ценных бумаг или товаров.
3. Обеспечивать исполнение договора.
 |
| **Знания:** |
| 1. Порядок покупки и продажи ценных бумаг или товаров на бирже.
2. Программные продукты для трейдинга.
3. Типовые формы коммерческих документов.
4. Принципы, структура работы товарных бирж и методология формирования индикаций и котировок.
 |
| Требования к личностным компетенциям | ЧестностьПорядочностьИсполнительностьОтветственностьКоммуникабельностьВнимательностьАккуратностьДисциплинированностьУравновешенность. |
| Связь с другими профессиями в рамках ОРК | 6 | Брокер на товарной бирже (финансовый) |
| 6 | Маклер |
| Связь с ЕТКС или КС | - | - |
| Связь с системой образования и квалификации | Уровень образования:высшее, послевузовское | Специальность:Бакалавриат – 5В050600 «Экономика», 5B050900 «Финансы» | Квалификация:Бакалавр экономики (экономики и бизнеса), финансов |
| **3. Технические данные профессионального стандарта** |
| Разработано: | ЧУ «Научно-исследовательский институт региональногоразвития»Руководитель проекта: Таубаев А.А.Контактные данные исполнителя: nii\_region@mail.ru,8-701-725-40-46 |
| Экспертиза предоставлена: | 1. «Ассоциация торговых предприятий»

Контактные данные эксперта: Вице-президент Ажибаева Ж.kzmarket08@bk.ru8 (7272)7929781. «Колледж экономики, бизнеса и права»

Контактные данные эксперта: Директор, к.э.н., доцент Кудайбергенова С.К.8(7212) 4416411. ТОО «КазСнабСервис21»

Контактные данные эксперта: Директор Райжанов А.А.texosmotr\_raizhanov@mail.ru8(7212) 5362231. ТОО «WOOPPAY»

Контактные данные эксперта: Финансовый директор, магистр экономических наук Джусупов Х.С.hairulla@live.com +77014798599 |
| Номер версии и год выпуска: | Версия 1, 2019 год |
| Дата ориентировочного пересмотра: | 2022 год |